



Nardone & Partners  
Formazione e consulenza

# CORSO ONLINE

# Il linguaggio metaforico strategico



Il corso **Il linguaggio metaforico strategico** è un perfezionamento sulla comunicazione strategica con particolare attenzione al linguaggio metaforico e all'utilizzo dello stratagemma ad hoc.

## Obiettivo del corso



L'obiettivo del corso Il linguaggio metaforico strategico è condurti a padroneggiare la tua comunicazione verbale, paraverbale e non verbale, saper svolgere dei casi di coaching utilizzando lo stratagemma giusto attraverso il linguaggio metaforico.

## A chi è rivolto

- Coach di qualsiasi modello che vogliono nuovi strumenti di comunicazione
- Counselor che vogliono padroneggiare la comunicazione metaforica
- Ex allievi del Corso di Coaching "Modello Strategico"
- Chiunque abbia già conoscenza del Modello Strategico e voglia migliorare nell'utilizzo del linguaggio metaforico

# Cosa imparerai



- Imparerai ad **identificare e controllare i bias** che più frequentemente influenzano la comunicazione non verbale
- Saprai padroneggiare tutti gli elementi della **comunicazione non verbale statica e dinamica** per potenziare al massimo l'efficacia persuasoria
- Perfezionerai l'utilizzo dei vari aspetti della **comunicazione paraverbale**
- Migliorerai le tue capacità di **ascolto attivo** del coachee distinguendo la **verità narrativa** da quella storica
- Saprai **identificare e smontare i paradossi** del cliente attraverso l'uso dello **stratagemma giusto**
- Imparerai ad utilizzare il **linguaggio metaforico per ristrutturare la realtà** del coachee
- Vedrai **30 esempi di metafore utili** a ristrutturare le casistiche che più frequentemente potrai incontrare nelle sessioni di coaching

# Programma

## 1-2<sup>a</sup> GIORNATA – Comunicazione evoluta

- La falsa dicotomia: come il coachee inganna il coach
- Come l'effetto alone espande la prima impressione
- La comunicazione non verbale statica: il segreto è nei dettagli
- La comunicazione non verbale dinamica in azione: postura, prossemica, gesti e sguardo per il coach
- La comunicazione paraverbale: la potenza è nulla senza il controllo
- La comunicazione verbale nel coachee: la narrazione, verità narrativa vs verità storica, la trama del romanzo

## 3-4<sup>a</sup> GIORNATA – Stratagemmi e metafore

- 3 stratagemmi per la logica paradossale
- Gli stratagemmi legati alle logiche non ordinarie: credenza, paradosso e contraddizione
- Il linguaggio metaforico per ristrutturare la realtà
- Esercitazioni su comunicazione metaforica e stratagemmi
- Esempi di utilizzo in casi reali: logica non ordinaria, linguaggio metaforico, stratagemma e effetto da ottenere
- Esempi di utilizzo in casi reali: logica non ordinaria, linguaggio metaforico, stratagemma e effetto da ottenere
- Esercitazione sulla parafrasi ristrutturante

## FREQUENZA E DURATA



Il corso è suddiviso in **4 sessioni** webinar live su Zoom di 3 ore ciascuna per un totale di **12 ore formative**

## CERTIFICAZIONI



Al termine del corso sarà rilasciato **l'attestato di partecipazione al corso "Il linguaggio metaforico strategico"**

## MODALITÀ D'ISCRIZIONE



È possibile iscriversi al Corso Il linguaggio metaforico strategico esclusivamente attraverso l'apposito form sulla pagina dedicata al corso.

L'iscrizione sarà ritenuta valida solo al momento dell'avvenuto pagamento.

# DOCENTI



## Chiara Nardone

Psicologa Psicoterapeuta specialista in Terapia Breve Strategica, svolge la libera professione presso il suo studio di Arezzo e online. Specializzata in Comunicazione Problem Solving e Coaching Strategico, è consulente, coach e formatrice in ambito organizzativo, educativo e sportivo.

## Docenti ufficiali "Nardone & Partners"

Tutti i docenti dei nostri corsi sono stati formati e selezionati direttamente da "Nardone & Partners". Sono tutti professionisti che hanno una visione comune sulle strategie di analisi del cambiamento e di potenziamento della performance. La scelta del corpo docenti nei vari percorsi formativi è finalizzata a garantire all'allievo un elevato livello di apprendimento sia dal punto di vista teorico che pratico/esperienziale.

NB: I docenti potranno avvalersi di assistenti.

## POTREBBERO INTERESSARTI

Corso online di **Crescita personale**,  
perfezionamento in **bias cognitivi**,  
**psicotrappole e self help**

Corso in aula di perfezionamento in  
**Business Coaching Strategico**

Corso online di **Personal branding**  
**e marketing per coach**

Corso blended **2° anno di Coaching**  
**“Modello Strategico”**



CONTATTACI

3393751978

[info@nardonepartners.it](mailto:info@nardonepartners.it)



# Nardone & Partners

Formazione e consulenza